



EU-Japan handelsaftale

Samhandel for 1.200 mia. kr. årligt

EU og Japan har siden 2013 ført forhandlinger om en omfattende handelsaftale. Tilsammen står de to parter for 28 pct. af verdens globale BNP og deres årlige samhandel beløber sig til over 1.200 mia. kr. Omkring 600.000 europæiske jobs vurderes at være knyttet op på eksporten til Japan. Forhandlingerne har bl.a. haft til formål at gøre det lettere at sælge europæiske landbrugsvarer på det attraktive japanske marked, lige som der har været forhandlet om bedre adgang for europæiske virksomheder til at byde på offentlige opgaver i Japan. Japan har på sin side kæmpet for at få fjernet de høje europæiske toldsatser på biler, som i dag er på 10 pct. Den 6. juli 2017 opnåede parterne politisk enighed om aftalens hovedelementer.

EU's eksport til Ja- pan står til at stige med en tredjedel

En beregning lavet af London School of Economics (LSE) på vegne af EU Kommissionen viser, at eksporten mellem de to handelspartnere forventes at stige med 34 pct. som resultat af aftalen. Dette vil give et løft til EU's årlige BNP på mellem 0,8 pct. og 1,9 pct., afhængig af hvor ambitiøs den endelige aftale bliver samt implementeringen heraf. Omkring 55 pct. af EU's eksportstigning vil komme fra fødevarer- og fodersektorerne, hvilket er specielt relevant for Danmark, da dette er en af de største danske eksportvarer til Japan.

Udsigt til dansk ek- спортstigning på 50- 70 pct.

Hvor meget dansk eksport til Japan vil stige som følge af aftalen kan selvsagt være vanskeligt at forudse, da det er behæftet med betydelig usikkerhed. En beregning som tidligere er foretaget af Copenhagen Economics på vegne af Udenrigsministeriet viser, at den danske eksport til Japan kan forventes at stige med op til 70 pct. som følge af en handelsaftale med Japan. EU's handelsaftale med Sydkorea, som trådte i kraft i 2011 har ifølge beregninger fra Udenrigsministeriet øget dansk eksport til Sydkorea med 50 pct.

Hovedelementerne i aftalen:

- Som EU's tredjestørste handelspartner er **det japanske marked meget attraktivt** for europæiske producenter. De 127 millioner japanske indbyggere har et samlet privatforbrug på niveau med kinesernes. Det har dog altid været et relativt lukket marked, hvilket vil ændre sig med denne aftale og derfor give europæiske virksomheder en unik adgang i den globale handelskonkurrence - ikke mindst set i lyset af, at USA har valgt at trække sig fra den stort anlagte handelsaftale for Stillehavsområdet (TPP) med bl.a. Japan.
- **Toldsatserne** på mange handelsvarer er allerede lave mellem EU og Japan. De er dog stadig meget høje på specifikke nøgleområder så som landbrug, fødevarer, og motorkøretøjer. Da der samtidig er en meget høj handelsvolumen her, vil en afskaffelse af disse toldsatser have stor effekt. I dag betaler EU's virksomheder således samlet omkring 7,5 mia. kr. i told i forbindelse med eksport til Japan.
- Et væsentligt element i aftalen er afskaffelsen af en række **tekniske handelshindringer** på det japanske marked. Disse handelshindringer resulterer i ekstraomkostninger på 10-30 pct. ved eksport af bestemte produkter til Japan.
- Frihandelsaftalen vil gøre det lettere for europæiske virksomheder at sælge **tjenesteydelser** i Japan. Aftalen ventes at kunne øge EU's eksport af tjenesteydelser til Japan med 5 pct. Det er vigtigt at understrege, at aftalen ikke forhindrer de respektive lande i at regulere tjenestemarkeder eller beskytte offentlige ydelser så som sundhedsydelser eller uddannelse.
- Offentlige indkøb af private varer og tjeneste udgør ca. 13 pct. af Japans BNP, hvilket gør markedet for **offentlige udbud** meget attraktivt for europæiske virksomheder. Med handelsaftalen vil der blive åbnet op for, at europæiske virksomheder kan byde på langt flere offentlige opgaver i Japan, på lige fod med japanske virksomheder.
- **Den internationale handelskonkurrence** spiller en stor rolle i EU's motivation for at indgå denne aftale. Selvom TPP som sådan er faldet efter, at USA trak sig ud i starten af 2017, ser det ud til at de resterende TPP lande er på vej til at indgå aftalen alligevel. Denne 'konkurrence' med TPP landene er EU nødt til at tage meget alvorlig. I den kontekst handler frihandelsaftalen med Japan pludselig ikke kun om, at øge handlen mellem EU og Japan, men også om at beholde de markedsandele, der allerede er opnået. Eksempelvis estimerer LSE, at EU risikerer at miste 20-25 pct. af fødevareeksporten til Japan, hvis EU-Japan aftalen ikke bliver indgået.

- **De miljømæssige konsekvenser** af aftalen er enten neutrale eller positive. Både Japan og EU har høje miljøstandarder, som ingen af parterne har nogen interesse i at udvande. De negative konsekvenser der måtte komme bliver annulleret af den øgede udveksling og udbredelse af effektive miljøteknologier, der kommer med aftalens liberalisering af markederne. Aftalen indeholder desuden en fælles enighed om at **bekæmpe klimaforandringer** og støtte op om implementeringen af klimaaftalen fra Paris.
- Handelsaftalen er blevet til under **tæt inddragelse af EU's forskellige institutioner**. EU Kommissionen har forhandlet med japanerne inden for rammerne af et forhandlingsmandat, som er godkendt af EU's medlemslande i regi af Rådet. Rådet skal ligeledes godkende den endelige aftale. EU Parlamentet har løbende været orienteret om fremdriften i forhandlingerne og skal også godkende den endelige aftale. Aftalen skal desuden ratificeres af nationale parlamenter i EU's medlemslande. EU Kommissionen har desuden løbende orienteret civilsamfundet om fremdriften i forhandlingerne, bl.a. gennem en række møder.

Danmark-Japan samhandel (2016)

	Dansk eksport til Japan	Dansk import fra Japan
Varer	14,5 mia. kr.	2,8 mia. kr.
Services	7,6 mia. kr.	3,4 mia. kr.
I alt	22,1 mia. kr.	6,2 mia. kr.

Top fem samhandelsvarer med Japan (2016)

Eksport til Japan

1. Medicinske og farmaceutiske produkter	5.082 mio. kr.
2. Kød og kødvarer	3.921 mio. kr.
3. Diverse forarbejdede varer	640 mio. kr.
4. Tekniske og videnskabelige instrumenter	525 mio. kr.
5. Mejeriprodukter og fugleæg	456 mio. kr.

Import fra Japan

1. Tekniske og videnskabelige instrumenter	312 mio. kr.
2. Andre transportmidler	250 mio. kr.
3. Maskiner og -tilbehør til industrien	199 mio. kr.
4. Specialmaskiner til forskellige industrier	190 mio. kr.
5. App. til telekomm, lydoptagelse og -gen givelse	162 mio. kr.



For yderligere information om EU-Japan handelsaftalen kan der henvises til EU Kommissionens side herom:
<http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/eu-japan-free-trade-agreement/>