



# Forretningsudvikling

DIBD assisterer danske virksomheder, der søger international vækst via forretningsudvikling på udfordrende markeder i Asien, Østeuropa, USA, Afrika og Latinamerika.

## Virksomhedsrådgivning

Vi tilbyder rådgivning og sparring i forbindelse med din virksomheds etablering i udlandet. DIBD fungerer som problemknuser, koordinator og sparringspartner i tæt samarbejde med din virksomhed, og vi kan assistere din virksomhed med en succesrig implementering af din internationale strategi. Vi er eksperter i alle forretningsområder, lige fra samarbejde med lokale partnere over egne repræsentanter til etablering af datterselskaber.

Her kan du læse mere om DIBD's kerneservices. Vi tilbyder et alsidigt katalog, som altid tager udgangspunkt i din virksomheds særlige udfordringer. Kontakt os for en vurdering af, hvordan vi kan styrke din forretning på udebane.

## Finansiering

Formålet med denne service er at yde den optimale finansielle pakke for et hvilket som helst projekt i et vækstmarked. Dette inkluderer alt fra forberedelse af værdiansættelsesmodeller til forhandlinger med investorer og banker.

## KONTAKTPERSONER

### AFRIKA OG LATINAMERIKA

**Heidi Jørgensen**

Senior Consultant

E-mail: [hjg@di.dk](mailto:hjg@di.dk)

Telefon: +45 3377 3751

Mobil: +45 2949 4432

### ASIEN

**Jacob Kjeldsen**

Deputy Director

E-mail: [jak@di.dk](mailto:jak@di.dk)

Telefon: +45 3377 3727

Mobil: +45 2088 3914

### CENTRAL OG ØSTEUROPA

**Kinga Szabo**

Consultant

E-mail: [kisz@di.dk](mailto:kisz@di.dk)

Telefon: +45 3377 3905

Mobil: +45 2949 4699

### USA OG BRIK

**Jacob Kjeldsen**

### Forretningsplaner og feasibility studier

Forretningsplanerne og feasibility studierne giver et godt og gennemarbejdet grundlag for en beslutning om etablering på internationale markeder. En etablering i udlandet kan omhandle alt fra flytning af produktionen, outsourcing, eller etablering af salgs- eller produktionsselskab og/eller indgåelse af strategiske alliancer med udenlandske partnere. Forretningsplanen vil desuden indeholde en række strategiske anbefalinger samt definere forretningsystemet, som beskriver, hvordan den danske virksomhed bedst kan etablere sig i udlandet.

### Implementering

Formålet med DIBD's deltagelse i projekt implementeringen er at minimere risici, undgå unødvendig forsinkelse og sikre effektiv og optimal brug af ressourcerne. Gennem megen erfaring ved DIBD, at det er essentielt med fokuseret projekt implementering hvis projektet skal blive en succes.

### Internationalt strategiseminar

Dette seminar tilbyder din virksomhed et overblik og muligheden for at prioritere internationalt. I samarbejde med dig vil DIBD sammensætte et team af konsulenter med præcis den erfaring og viden, som er relevant for din virksomhed.

### Komparative markedsanalyser

En komparativ markedsanalyse er rettet mod virksomheder, som har behov for at tage et geografisk valg med hensyn til deres internationale aktiviteter, og vil give virksomheden det rette grundlag for en beslutning om land eller region i forbindelse med outsourcing eller markedsadgang.

### Markedsanalyser

En markedsanalyse giver virksomheden et solidt kendskab til det pågældende marked og dermed også en god fornemmelse for de muligheder og risici, som dette marked indeholder. Disse informationer er en vigtig forudsætning for virksomhedens videre strategiske overvejelser og beslutninger vedrørende aktiviteter på det pågældende marked.

### Partnersøgning og partnerudvælgelse

Med en professionel partnersøgning sikres en analytisk og bredt funderet søgning efter netop de kompetencer, som din virksomhed har defineret. Dette er din garanti for, at du vil finde den bedste partner i markedet uden at spille tid eller penge.

### Træningsprogrammer

Et planlagt og velovervejet træningsforløb er en vigtig forudsætning for, at medarbejderne kan løse deres opgaver tilfredsstillende og uden spild, forsinkelser og breakdowns.

### SOME REFERENCES

- Agramkow Fluid Systems A/S
- A/S Jydsk Aluminium
- Bang & Olufsen A/S
- B-K medical ApS
- Carlsen Europa A/S
- Danfoss A/S
- Grundfoss A/S
- J. Hvidtved Larsen A/S
- Kompan A/S
- Supercard A/S
- Trelleborg-Hadsten A/S
- Vestas Control Systems A/S
- FL Smidth A/S

For mere information, se [www.dibd.dk](http://www.dibd.dk)